

Bibliografia | **103**



Contrato de Seguro à Distância: O Contrato Electrónico

Paula Ribeiro Alves
Coimbra
Edições Almedina
2009
Desc. Fís.: 376 p.
ISBN: 978-972-40-3912-1



A nota de apresentação do *Contrato de Seguro à Distância* refere: “O contrato electrónico é uma realidade cada vez mais presente no mercado de seguros. A contratação à distância, através da Internet e por telefone, tornou-se um modo usual de celebrar contratos de seguro e implica a conjugação de vários regimes jurídicos, de que se destacam os dos serviços financeiros à distância, do contrato electrónico, do contrato de seguro, das cláusulas contratuais gerais e da defesa do consumidor. A conjugação dessas regras e a aplicação do novo regime do contrato de seguro, aprovado pelo Decreto-Lei nº 72/2008, de 16 de Abril, são o fulcro deste trabalho, que corresponde ao desenvolvimento e actualização da dissertação de mestrado apresentada na Faculdade de Direito da Universidade de Lisboa.”

O livro encontra-se estruturado em cinco partes:

I – Introdução: Enquadramento; Sistematização

II – Contratação à distância: Regime geral do contrato à distância; Contratação electrónica

III – Contrato de seguro no regime anterior a 2009 e no novo regime

IV – Contrato de seguro à distância: Aspectos gerais; Contrato de seguro electrónico; Contrato de seguro em linha; Contrato de seguro por telefone

Conclusões gerais

No final, é apresentada uma extensa bibliografia e um anexo de legislação: Serviços financeiros à distância; Comércio electrónico e serviços da sociedade de informação; Práticas comerciais desleais e Lei do contrato de seguro.

ABC dos Seguros: Elementos Práticos

Guia prático ilustrado para jornalistas
Luís Daniel
Vida Económica
2009
Desc. Fís.: 106 p.
ISBN: 9789727883073



Conforme nota de apresentação: “Este livro pretende, apenas, ser um auxiliar para um melhor entendimento da actividade seguradora, respondendo às questões mais correntes do sector segurador e apoiando a comunicação social nas suas análises, comentários ou críticas que queiram desenvolver [...]. Hoje mais do que nunca é inegável que a boa comunicação constitui a chave da excelência para o êxito de qualquer empresa de seguros. O seguro mais do que qualquer outra actividade, necessita de comunicação, pois só ela é capaz de esclarecer convenientemente as coberturas, garantias e exclusões e transmitir o conhecimento do seguro, motivando para a sua imprescindível aquisição.”

O *ABC dos Seguros*, é, como diz o autor, “um instrumento de primeiros conhecimentos sobre a actividade seguradora nas suas várias facetas e características mais destacadas.”

O autor, Luís Daniel, ocupou o cargo de Director em várias companhias de seguros, colaborou em diversos órgãos de comunicação social e é autor do livro *Dinâmica Comercial na Actividade Seguradora*, também da responsabilidade editorial da Vida Económica.

Contrato de Seguro: Estudos

J. C. Moitinho de Almeida
Coimbra
Coimbra Editora
2009
Desc. Fís.: 288 p.
ISBN: 978-972-32-1677-6



O autor adianta no prefácio: “Neste livro encontra o leitor vários estudos, uns que acabo de realizar, outros mais antigos, publicados em três revistas e objecto de adaptação ao regime jurídico que, em breve, entrará em vigor bem como de substanciais modificações”. O livro encontra-se estruturado em oito partes:

I – O novo regime jurídico do contrato de seguro. Breves considerações sobre a protecção dos segurados.

II – A celebração à distância do contrato de seguro

III – Cláusulas contratuais gerais e contrato de seguro

IV – A interpretação e integração das lacunas do contrato de seguro

V – O mediador na conclusão e execução do contrato de seguro

VI – O direito internacional privado aplicável ao contrato de seguro: comentários ao ante-projecto de decreto-lei sobre o contrato de seguro

VII – Seguro obrigatório automóvel: o direito português face à jurisprudência do Tribunal de Justiça das Comunidades Europeias

VIII – Algumas observações sobre o Projecto de Lei brasileiro n.º 3.555, de 2004, relativo ao contrato de seguro: Parte Geral; Seguros de danos; Seguros de vida; Seguros de acidentes pessoais; Mora da seguradora; Grandes riscos.

104 | 105

Protegiendo a los Pobres: Un Compendio sobre Microseguros

Craig Churchill (Ed.)
Madrid
OIT, Fundación Munich Re, Plaza y
Valdés Editores
2009
Desc. Fís.: 694 p.
ISBN: 978-84-96780-72-9



Conforme nota editorial: “Este guia reúne os elementos de análise e reflexão mais recentes desenvolvidos por destacados universitários, actuários e profissionais de seguros no âmbito do microsseguro. [...] Com este guia, os leitores podem beneficiar das valiosas lições extraídas de um projecto sobre o microsseguro conduzido pelo Grupo de Trabalho CGAP (OIT) com o objectivo de analisar as operações de microsseguro em todo o mundo. [...] Esta obra cobre de forma detalhada os numerosos aspectos do microsseguro, incluindo a concepção e a comercialização do produto, a cobrança e a gestão dos prémios. Discute os diferentes dispositivos institucionais disponíveis que permitem a distribuição dos produtos, explora o papel das partes interessadas e analisa estratégias eficazes para alcançar um bom equilíbrio entre o seguro, os custos e o preço.”

O livro está dividido em seis partes. A primeira parte, Princípios e Práticas, define o microsseguro, fornece detalhes sobre a sua procura e as perspectivas de protecção social. A segunda parte, Os Produtos e Serviços do Microsseguro, aponta estratégias para alargar o seguro de saúde e o seguro de vida a longo prazo, relacionado com os produtos de crédito e de poupança. A terceira parte, Operações do Microsseguro, explora as operações do microsseguro e inclui capítulos sobre a concepção de produtos, cobrança de prémios, reclamações, tarifas, desenvolvimento organizacional e controlo de perdas. A quarta parte, Opções Institucionais, examina diferentes formas e modelos institucionais de distribuição do microsseguro. A quinta parte, O Papel de Outras Partes Interessadas, toma em conta o papel dos reguladores, governos, seguradores e resseguradores e fornecedores de ajuda técnica. A sexta parte, resume as estratégias para a sustentabilidade e o futuro do microsseguro.

Apêndices, bibliografia, índices de tabelas, figuras e quadros completam o livro.

Nonlife Actuarial Models: Theory; Methods and Evaluation

Yiu-Kuen Tse

Cambridge
Cambridge University Press
2009
Desc. Fís.: 524 p.
ISBN 978-0-521-76465-0



Este é o sexto título que integra a *International Series on Actuarial Science*, publicada pela Cambridge University Press em colaboração com o Institute of Actuaries e The Faculty of Actuaries, no Reino Unido. O projecto lançado em 2002, tem como objectivo a publicação de uma colecção de manuais que sirvam de guia aos estudantes cursando ciências actuariais assim como trabalhos mais avançados com vista ao desenvolvimento profissional contínuo e ajuda à investigação. O presente manual está estruturado em quatro partes:

Part I – Loss models: Claim-frequency distribution; Claim-severity distribution; Aggregate-loss models.

Part II – Risk and ruin: Risk measures; Ruin theory.

Part III – Credibility: classical credibility; Bühlmann credibility; Bayesian approach; Empirical implementation of credibility.

Part IV – Model construction and evaluation: Model estimation and types of data; Nonparametric model estimation; Parametric model estimation; Model evaluation and selection; Basic Monte Carlo methods; Applications of Monte Carlo methods.

L'Intermédiation d'Assurance: Traité de Droit des Assurances – Tome 2

2. édition
Jean Bigot, Daniel Langé,
Jean-Louis Respaud (colab.)
LGDJ
2009
Desc. Fís.: 986 p.
ISBN 978-2-275-03396-3



Esta é uma segunda edição do tomo 2 da conhecida colecção *Traité de droit des assurances*, sob a direcção de Jean Bigot, (Tomo 1, *Entreprises et organismes d'assurance*, tomo 3, *Le contrat d'assurance*, tomo 4, *Les assurances de personnes*), inteiramente refundida, actualizada e aumentada, e que trata em pormenor as questões de ordem jurídica da intermediação do seguro. Aliás, tal como é referido na introdução, a edição precedente deste volume tinha como título *La Distribution de l'assurance*. Os autores entenderam que, etimologicamente, o termo “distribuição” não cobre todas as actividades da intermediação e justificam esta nova edição pela profunda remodelação que o regime da intermediação no seguro sofreu através da directiva europeia de 2002, transposta, em França, no ano de 2005.

O livro encontra-se estruturado em três grandes partes: a intermediação; os intermediários de seguros e as responsabilidades ligadas à intermediação.

A primeira parte é consagrada às características da intermediação, aos acordos de intermediação, à intermediação e direito económico e à intermediação internacional.

A segunda parte é dedicada aos intermediários de seguros: definição, condições de acesso e de exercício da profissão, remunerações e as diferentes categorias de intermediários (agentes gerais de seguros, corretores de seguros, intermediários não tradicionais). A terceira parte trata das responsabilidades ligadas à intermediação: a responsabilidade das empresas de seguros; a responsabilidade dos intermediários de seguros tradicionais e dos não tradicionais.

Vários anexos, índice alfabético e índice geral de matérias completam a obra.

Conforme nota de edição, esta obra dirige-se a estudantes, juristas e profissionais de seguros.

